

DEPARTAMENTO DE COMERCIO Y MARKETING

PRUEBAS LIBRES 2022

CICLO FORMATIVO DE GRADO SUPERIOR DE GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES

Los asistentes a las pruebas tienen que tener con cuenta los siguientes aspectos:

- Asistir provistos de un documento oficial identificativo con fotografía.
- No se permite asistir con dispositivos electrónicos.
- Utilizar bolígrafos con tinta indeleble que no sea roja (no se permite el escribir con lapicero)
- No se permite el uso de corrector, tipo Tippex.
- No se permite compartir material con ningún otro asistente.
- No se facilitará ningún tipo de material a los asistentes (bolígrafos, calculadora...)
- Las pruebas se presentan grapadas con folios suficientes para resolver los distintos ejercicios y cuestiones.
- No se permite el acceso a las pruebas una vez comenzadas.

Con respecto a las pruebas:

- Constan de diferentes cuestiones teóricas y prácticas.
- Las cuestiones están fundamentadas en los criterios de evaluación vinculados a los resultados de aprendizaje de cada módulo.
- Se considera requisito indispensable para aprobar la prueba que todas las partes tengan una puntuación distinta de cero.

CONSIDERACIONES HIGIÉNICO-SANITARIAS

- Recomendable uso de **mascarilla**.
- El descanso entre pruebas se realiza en el patio de las instalaciones.
- La entrega de las pruebas y la salida de las aulas e instalaciones se realizará evitando aglomeraciones y manteniendo la distancia de seguridad.
(dejar gel desinfectante en la mesa del profesor para que se limpien las manos al entregar el examen y firmar la hoja de asistencia)

CALIFICACIONES

Se publican el 10 de junio.

RECURSOS NECESARIOS

Se considera conveniente asistir a la prueba con los siguientes recursos:

MÓDULO DE GESTIÓN ECONÓMICA Y FINANCIERA DE LA EMPRESA

- Calculadora no programable.
- Cuadro de cuentas del PGC para pymes.

MÓDULO DE ORGANIZACIÓN DE EQUIPOS DE VENTAS

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE ESCAPARATISMO Y DISEÑO DE ESPACIOS COMERCIALES

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE LOGÍSTICA DE ALMACENAMIENTO

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE POLÍTICAS DE MARKETING

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE INVESTIGACIÓN COMERCIAL

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE FOL

- Calculadora no programable.

MÓDULO DE GESTIÓN DE PRODUCTOS Y PROMOCIONES EN EL PUNTO DE VENTA

- Calculadora no programable.

NORMATIVA

- Real Decreto 1573/2011, de 4 de noviembre, por el que se establece el Título de Técnico Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales y se fijan sus enseñanzas mínimas.
- DECRETO 223/2015, de 13 de octubre, del Consejo de Gobierno, por el que se establece para la Comunidad de Madrid el Plan de Estudios del ciclo formativo de Grado Superior correspondiente al título de Técnico Superior en Gestión de Ventas y Espacios Comerciales.